



**HiFlux Filtration A/S**

## **Eksportsælger**

Vi søger en eksportsælger til at indgå i et mindre og yderst professionelt salgsteam der arbejder i en selvstændig uformel kultur. Du får ansvar for udvikling af salget af væskefiltre til nogle af vore eksisterende markeder i Mellemeuropa.

Vi er p.t. 32 engagerede og erfarne medarbejdere, der lægger stor vægt på kvalitet, ordholdenhed og loyalitet. Din hjemmebase er virksomheden i Hedensted.

### **Jobbet**

Du får ansvar for salget til udvalgte europæiske lande herunder:

- Direkte teknisk salg til udvalgte kunder og indirekte salg via forhandlere
- Opbygning, uddannelse og vedligehold af forhandlernet
- Opsøgende aktiviteter i markedet med henblik på udvidelse af kundeporteføljen
- Udarbejdelse af markeds-beskrivelser & analyser, salgs- og omkostnings-budgetter
- Udvikling og implementering af salgs- og markedsføringsstrategi for de markeder hvor du er ansvarlig
- Deltagelse og tilrettelæggelse af messer i egne områder

### **Personen**

Du har den rette kombination af:

- Erfaring med opsøgende industrielt eksportsalg, gerne til procesindustrien
- Du er initiativrig, resultatorienteret og god til at se muligheder
- Stærkt kommercielt drive og god teknisk forståelse
- Evner at begå dig på alle niveauer hos kunden
- Du har gode samarbejds- og kommunikationsevner
- Du kan fremvise gode resultater.
- Selvstændig, systematisk vedholdende og målrettet
- Du har gode engelsk-kundskaber i skrift og tale, gerne kombineret med yderligere et talt sprog så som tysk eller fransk

Send venligst din ansøgning til adm. direktør Svend Andersen med post eller e-mail (job@HiFlux.dk), så vi har den senest mandag den 26. januar 2018.

Der vil medvirke ekstern konsulent i udvalgte dele af ansættelsesforløbet.

**HiFlux Filtration A/S • Lundagervej 25A • 8722 Hedensted**  
**www.HiFlux.dk**

*HiFlux Filtration A/S fremstiller og udvikler væskefiltre til proces- og fødevarerindustrien, energisektoren og den farmaceutiske industri m.m.*